



Sales Manager (m/w) Hamburg. Vollzeit. Ab sofort.

Onilo.de ist eine Online-Plattform, auf der digital umgesetzte Bilderbücher und Unterrichtskonzepte für Pädagogen der Primarstufe sowie Bibliothekare angeboten werden. Mit den Boardstories können Kunden digitale Medien und hochwertige Lektüre effektiv für gelingende Lernförderung verbinden.

Onilo ist Teil der StoryDOCKS, einem Company Builder für Produkte und Geschäftsmodelle des digitalen Storytellings. Mit passgenauen Vermarktungs- und Vertriebsstrategien, innovativer Technik und umfassenden Services für digitales Publishing bietet StoryDOCKS eine Plattform für Start-ups und digitale Companies, sich erfolgreich zu entwickeln.

Zur Realisierung unseres Wachstumskurses suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen ambitionierten, erfolgshungrigen Sales Manager (m/w).

Das bewegt Du:

- Als Sales Manager (m/w) verantwortest Du die weitere Etablierung von Onilo in Schulen und anderen öffentlichen Bildungseinrichtungen als spezialisiertes Portal, das Inhalte zur Leseförderung und Wissensvermittlung bereitstellt und begeisterst unsere Interessenten von unseren Produkten
- Durch Dein dynamisches und überzeugendes Auftreten identifizierst und gewinnst Du Neukunden, verhandelst, erstellst und schließt Verträge erfolgreich ab
- Deine Aktivitäten dokumentierst Du im CRM und übernimmst das Vertragscontrolling
- Kongressauftritte und Lehrerfortbildungen planst Du, setzt sie um und generierst messbare Erfolge
- Du stehst im stetigen Austausch mit unseren Zielkunden und kommunizierst mit Entscheidern, Behörden und Pädagogen. Die Anforderungen der Zielgruppen behältst Du hierbei stets im Blick.

Das bist Du:

- Du bist erfolgshungrig und brennst für den Vertrieb sowie die Gewinnung von Neukunden
- Du denkst sowohl strategisch-analytisch als auch kreativ und bist bereit, neue Wege zu gehen, um komplexe Zielgruppen zu gewinnen
- Du agierst zugleich kunden- sowie ergebnisorientiert und hast die Umsatzziele stets im Blick
- Du hast ein erfolgreiches BWL-Studium abgeschlossen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und genau und zeichnest Dich durch Dein rhetorisches Geschick und Deine Präsentationssicherheit aus
- Du hast professionelle MS-Office-Kenntnisse

Das erwartet Dich:

- Ein spannender „Macher“-Job in einem dynamischen, wertschätzenden Umfeld innovativer digitaler Geschäftsmodelle
- Eine Start-Up Atmosphäre, in der Du etwas bewegen und Dich gleichzeitig weiterentwickeln kannst
- Flache Hierarchien, welche Dir erlauben, Deine Fähigkeiten und Kenntnisse einzubringen und vom ersten Tag an aktiv mitzugestalten
- Attraktive Benefits (z.B. vergünstigtes HVV-Ticket, frisches Obst & Getränke, regelmäßige Teamevents, betriebliche Altersvorsorge)
- Rund 60 Mitarbeiter freuen sich, Dich in unserem modernen Büro in Hamburg St. Pauli mit Kicker, Dachterrasse und Blick auf die Elbe im Team begrüßen zu können

**Mit uns zusammen wirst Du wesentlich die Ausrichtung und den Erfolg unserer Start-ups beeinflussen.
Bist Du dabei?!**

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung unter Nennung Deines Eintrittstermins und Deines Gehaltswunsches an birgit.borkamm@storydocks.com